

Darlehen für (B)energy loan – unser Chancenkredit

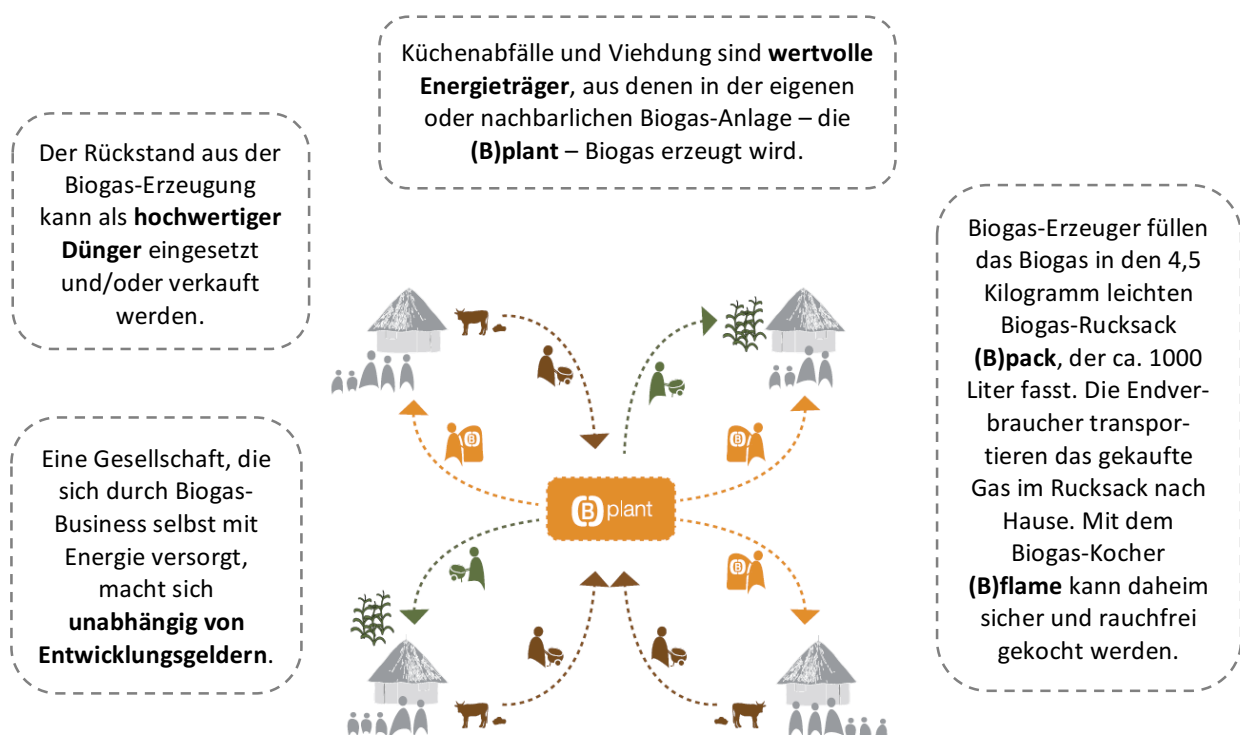
“The difference between rich and poor is opportunity!” -Prof. Dr. Muhammad Yunus-

Möglichkeit! Die Chance, sich selbst zu helfen, kann aus einem armen einen reichen Menschen machen – nicht nur finanziell. Daran arbeiten wir. Wir schaffen durch (B)energy ein System, das es lokalen Unternehmern in Schwellen- und Entwicklungsländern ermöglicht, mobile Biogastechnologie an ihre Kunden zu verkaufen. Diese steigen nicht nur auf Biogas als Kochenergie um, sondern werden gleichzeitig selbst zu Unternehmern, nämlich zu Biogasverkäufern.

In weiten Teilen Afrikas, Asiens und Lateinamerikas ist Holz die einzige Energiequelle für das tägliche Kochen. Das Verbrennen von Holz belastet jedoch Menschen und Umwelt:

- Holz zu sammeln ist sehr aufwändig für Frauen und Kinder; Holz zu kaufen ist kostspielig und es zu verbrennen energetisch extrem ineffizient.
- Offene Feuer in geschlossenen Räumen belasten Lungen und Augen der Bewohner. An den Folgen von Rauchbelastung in Küchen sterben laut WHO jährlich sieben Millionen Menschen.
- Wälder werden abgeholzt. Dies hat weitreichende negative Auswirkungen auf das globale Klima und auf lokale Bodenfruchtbarkeit und Erträge.

Biogas stellt hierzu eine ideale Alternative dar. So funktioniert das Biogas-System von (B)energy, bestehend aus (B)plant, (B)pack und (B)flame, d.h. der einfachen Biogasanlage, dem Biogasrucksack und dem Biogaskocher:



Der Umstieg auf Biogas als Kochenergie und damit verbunden die Möglichkeit, den Gärrest als organischen Dünger zu nutzen, machen Menschen in Entwicklungsländern unabhängiger und eigenständig. Dies gilt besonders für die Frauen, die in diesen Regionen viel Zeit und Kraft für die Beschaffung von Energieträgern aufbringen müssen. Biogas kann darüber hinaus einen Beitrag zum Frieden leisten, weil der Kampf um das letzte Holz bereits begonnen hat. Da Biogas eine saubere Alternative zum Brennholz ist, trägt es außerdem zum Schutz des Klimas bei.

Um unsere mobile Biogastechnologie möglichst vielen Menschen weltweit zugänglich zu machen, besonders in entlegenen Gebieten, bedarf es mutiger und engagierter, großer und kleiner Unternehmer vor Ort, die auf Basis des Know-hows der (B)energy GmbH Deutschland ihr eigenes Franchise-, Händler- oder Service-Unternehmen gründen und (B)energy-Produkte regional verbreiten. So schaffen wir es nicht nur, Holz als Hauptenergiequelle für die Nahrungszubereitung abzulösen und der fortschreitenden Entwaldung in den betreffenden Ländern entgegenzuwirken; vielmehr können wir damit schnell, eigenverantwortlich, nachhaltig und profitabel das Energieproblem in vielen Regionen der Welt gleichzeitig angehen. Wir bieten Technik, Know-how und ein erprobtes Modell für Händler und Franchisenehmer sowie eine kreative Lösung für den einzelnen, eigenständigen Installateur. Es sind also die Einheimischen selbst, die die Bereitstellung der Technik, ihre Vermarktung, Installation und Wartung vor Ort übernehmen. Nur ihre Verantwortung und ihre Kenntnis von Markt und Kunden machen eine langfristige und zuverlässige Versorgung mit Biogas möglich.

Wie funktioniert (B)loan?

Neben der Armutsbekämpfung in einem social business Ansatz haben wir uns ein zusätzliches Ziel gesetzt: Armut mit einem Höchstmaß an Unabhängigkeit für die ursprünglich finanziell Armen zu besiegen. Aus diesem Grund verwenden wir keine Hilfsgelder und Spenden für unsere Geschäftsaktivitäten. Wir arbeiten jedoch an der Möglichkeit, unseren Partnern Geld zu leihen, um diesen anfänglichen Engpass zu überkommen. (B)energy hilft den besten Sozialunternehmern der Welt Zugang zu einem Lieferantenkredit aus den drei Kreditlinien des Unternehmens zu erhalten, den wir dank des Engagements unserer Kreditgeber bereitstellen können. Um bei der Wahl unserer Kreditnehmer die richtigen Entscheidungen zu treffen, führen wir ein detailliertes Assessment durch. Dabei setzen wir ein Verfahren ein, das auch Venture Capitalists für die Bewertung von Geschäftspartnern nutzen. Darin werden Persönlichkeit und erforderliche Fähigkeiten der neuen potenziellen Partner abgefragt.

Unsere drei Kreditlinien:

1. Installateure sind unabhängige Kleinstunternehmer, die sich mit Installation und Wartung von Biogassystem ein sehr flexibles Geschäft aufbauen. Die

technischen Komponenten beziehen sie entweder vom (B)energy-Händler oder (B)energy-Franchisenehmer vor Ort. Ist zu dem Zeitpunkt keiner von beiden im Land vertreten, so kann der Installateur die Technik direkt von (B)energy in Deutschland beziehen. (B)energy kann dem Installateur im Bedarfsfall, d. h. wenn er über unzureichende finanzielle Mittel verfügt, bis zu 75 Prozent der Gesamtkosten für die Biogasanlage, -rucksäcke und Kocherteile sowie die Fracht einen Lieferantenkredit zur Verfügung stellen. Sobald das System im Zielland angekommen ist, wird es vom Installateur aufgebaut und in Betrieb genommen. Da nicht zu erwarten ist, dass die Kunden Vorkasse leisten, sondern selbst auf einen Kredit vom Installateur angewiesen sind, gibt dieser die Möglichkeit weiter zeitverzögert zu zahlen. Die erste Rate vom Kunden an den Installateur wird allerdings sofort nach Installation fällig, die restliche Summe spätestens bei Produktion des ersten Gases, womit die Funktionalität der Anlage sichergestellt ist. Generell sieht (B)energy die Rückzahlung des Kredites innerhalb von sechs Monaten vor.

2. Händler importieren Biogasanlagen, -rucksäcke und Kocherteile in größeren Mengen von der (B)energy GmbH und stellen diese für lokale Installateure zum Kauf bereit. Der Händler-Lieferantenkredit variiert zwischen EUR 2.500 und 5.000. (B)energy verlangt von Händlern generell eine höhere Selbstbeteiligung von mindestens 50 Prozent, weil diese meist finanziell bessergestellt sind. Die Händlerlinie muss spätestens innerhalb eines Jahres zurückgezahlt werden.
3. Franchisenehmer sind in der Entwicklung der lokalen (B)energy-Vertretung noch einen Schritt weiter. Sie stellen die einzelnen Komponenten der Biogastechnik von (B)energy vor Ort her. Dazu müssen sie in Maschinen, Material und in ein intensives Produktionstraining investieren, was sich im Rahmen von EUR 5.000 – 15.000 bewegen kann. Dies ist im Interesse von (B)energy, denn es verlegt die Wertschöpfung fast komplett ins Zielland und schafft somit mehr lokale Arbeitsplätze. Zudem können mit dieser Maßnahme die Produktpreise für den Endkunden weiter gesenkt werden. Der Franchisenehmerkredit bezieht sich auf die Produktionsmaschinen, die aus Deutschland geliefert werden. Dabei können in Abhängigkeit vom Finanzbedarf bis zu 75 Prozent der Investitionssumme über den Kredit finanziert werden. Die Rückzahlung muss innerhalb von zwei Jahren erfolgen.

Warum brauchen wir Ihre Unterstützung?

Alleine schaffen wir es noch nicht. Wir arbeiten unermüdlich daran, dass alle Beteiligten größtmögliche Unabhängigkeit erlangen und dabei gleichzeitig selbst unabhängig zu bleiben - insbesondere unabhängig von Hilfsorganisationen,

Großspendern oder Regierungen. Aus diesem Grund haben wir die (B)loan Kreditlinie entwickelt, die durch Kredite und nicht rückzahlbare Beiträge von Privatpersonen und Unternehmen belebt wird. Dieses Geld geben wir als Lieferantenkredite weiter an unsere Installateure, Händler und Franchisenehmer. (B)energy hat in Deutschland ein sehr kleines Team, d.h. aufgrund mangelnder Verwaltungskapazitäten können wir derzeit nur Kredite in Höhe von 5.000 EUR und darüber für einen Mindestzeitraum von 3 Jahren annehmen und bieten dafür 1.5% Zinsen p.a. Jeder andere darunter liegende Betrag ist als nicht rückzahlbarer Beitrag herzlich willkommen und der Betrag kann frei gewählt werden. Es ist uns jedoch wichtig zu verdeutlichen, dass eine Spende an (B)energy nicht mit einer gewöhnlichen Spende verglichen werden kann. Wir verwenden dieses Geld, um Kredite zu gewähren, nicht um Produkte zu subventionieren oder zu verschenken. Dies würde der Wirtschaft vor Ort nicht guttun!

Trete dem Kreis der Change Maker bei!

Wenn wir Sie begeistern konnten (B)loan zu unterstützen, begrüßen wir Sie herzlich im Kreis der wirksamen Change Maker. Gemeinsam können wir etwas Großes bewirken! Herzlichen Dank!

Weitere Informationen sowie unseren Darlehensvertrag senden wir Ihnen auf Anfrage an info@be-nrg.com gerne persönlich zu.

Nicht rückzahlbare Beiträge können direkt auf folgendes Konto überwiesen werden. Leider können wir als Unternehmen keine Spendenquittung ausstellen, allerdings eine Rechnung. Sprechen Sie uns gerne darauf an!

Bankname: NASPA Nassauische Sparkasse
Straße: Carl-Bosch-Str. 10
Postleitzahl, Ort: 65203 Wiesbaden
Land: Deutschland
Name des Empfängers: (B)energy GmbH
Anschrift des Empfängers: Westerwaldstr. 11, 56335 Neuhäusel, Deutschland
BIC: NASSDE55
IBAN: DE07 5105 0015 0545 0275 26
Bitte verwenden Sie den Verwendungszweck "(B)loan"